

Professionelles Forderungsmanagement

Liquidität sichern

Seminar-ID: **20572**

Veranstaltungsformat: **Seminar**

Das nehmen Sie mit

Was braucht es, um ein professionelles, gut strukturiertes und organisiertes Forderungsmanagement im Unternehmen aufzusetzen? Holen Sie sich das notwendige Knowhow und viele Praxistipps des Experten. Ein Fokus des Seminars liegt auf dem Zusammenspiel von Forderungsmanagement und Vertrieb und dem Kundenrating.

Ihr Programm im Überblick

- Verankerung des Forderungsmanagements als strategisches Unternehmensziel
 - Aktive Kommunikation intern und extern
 - Regelmäßige Abstimmungen der Maßnahmen intern
- Verantwortlichkeiten für ein gut strukturiertes Forderungsmanagement klären
- Komplexes, sachliches und zeitnahes Zusammenspiel von Vertrieb und Forderungsmanagement
- Differenzierung der Kunden – „Kundenrating“
 - Bonitätsprüfung (externes / internes Rating)
 - Zahlungsverhalten (Skonto-, Netto-, Mahnzahler)
 - Rechtsform des Unternehmens
- Risiko erkennen und Maßnahmen setzen
 - Rechtzeitiges, wirkungsvolles Handeln bei Überfälligkeiten
 - Abstimmung der Zuständigkeiten & Verantwortungen bei Maßnahmen
- Reporting und Kennzahlen für ein professionelles, organisiertes Forderungsmanagement

Sie haben Fragen? ☎ +43 1 713 80 24-0 ✉ office@ars.at 📍 Schallautzerstraße 4, 1010 Wien

- Optimierung des Working Capitals | Erfolgsorientierte Entlohnungsmodelle im effizienten Mahnwesen

Interessant für

- Mitarbeiter aus dem Forderungs- und Kredit-Management / Mahnwesen – und auch gerne – Mitarbeiter aus dem Vertrieb!
- Geschäftsführer / Unternehmer
- Leiter und Mitarbeiter des Rechnungswesens
- Finanzleiter
- Controller

Termine & Optionen

Datum	Dauer	Ort	Angebot	Preis
28.11.2022	1 Tag	Wien	Präsenz	€ 520,-

Sie haben Fragen?  +43 1 713 80 24-0  office@ars.at  Schallautzerstraße 4, 1010 Wien