



Wissen, das beflügelt.

Beschaffung im Vergaberecht strategisch gestalten

Leistungsbeschreibung,
Markterkundung & Kriterien

Kursinfo: **EXPERTE**

Seminar-ID: 332518

Ort: Wien, Online

🔑 Darum lohnt sich der Kurs

Beschaffung beginnt nicht erst mit eingehenden Angeboten. Öffentliche Auftraggeber definieren früh, was beschafft wird und nach welchen Maßstäben bewertet wird. Dieses Seminar zeigt, wie Leistungsbeschreibung, Markterkundung und Zuschlagskriterien gezielt gestaltet werden, um Verfahren rechtssicher und wirkungsvoll aufzusetzen.

Das nehmen Sie mit

In der Praxis zeigt sich, dass die Qualität eines **Vergabeverfahrens** maßgeblich in der frühen Phase der **Beschaffung** entschieden wird. Werden Leistungen unpräzise definiert oder Kriterien nicht klar strukturiert, entstehen Angebote, die schwer vergleichbar sind und **rechtliche Angriffsflächen** bieten. Gleichzeitig bleiben vorhandene Spielräume oft ungenutzt. Wie lässt sich dieser Gestaltungsspielraum gezielt und rechtssicher einsetzen?

Die ARS Akademie zeigt, wie **Beschaffungsprozesse im Vergaberecht** strukturiert aufgebaut und gesteuert werden. Teilnehmer*innen lernen, wie **Markterkundungen** sinnvoll eingesetzt und die gewonnenen Erkenntnisse in tragfähige Entscheidungsgrundlagen überführt werden.

Ein besonderer Fokus liegt auf der **Leistungsbestimmung**. Es wird deutlich, wie **Leistungsbeschreibungen** so formuliert werden können, dass sie Wettbewerb ermöglichen und gleichzeitig den eigenen Bedarf präzise abbilden. Darüber hinaus wird die Entwicklung von Eignungs- und Zuschlagskriterien praxisnah behandelt. Welche Bewertungslogiken sind sinnvoll? Wie lassen sich Entscheidungen transparent dokumentieren? Hier stärken Sie die Fähigkeit, Kriterien klar zu formulieren und **Bewertungen** nachvollziehbar zu gestalten, sodass Verfahren stabil und belastbar in der Praxis durchgeführt werden können.

Ihr Programm im Überblick

Den Markt verstehen – Grundlagen und Methoden der Markterkundung

- Wann ist eine Markterkundung sinnvoll oder notwendig?
- Methoden der Markterkundung nach § 22 BVergG 2018
- Proof of Concept und Proof of Technology im Beschaffungskontext
- Einsatz von KI-Tools bei der Markterkundung

Die Leistung definieren – Kern des Leistungsbestimmungsrechts

- Leistungsbestimmungsrecht des Auftraggebers: Reichweite und Grenzen
- Funktionale vs. technische Leistungsbeschreibung: Wann was?
- Umgang mit Innovation im Beschaffungsgegenstand
- Optionen vergaberechtlich regeln

Verfahren gestalten – mit Ziel und Maß

- Eignungskriterien und Auswahllogik rechtssicher entwickeln
- Zuschlagskriterien: Anforderungen und Gestaltungsspielraum

- Bewertungsmethoden und Preisanforderungen im Vergleich
- Auftragswertschätzung und Auftragswerterweiterung

Risiken vermeiden – kritische Punkte im Verfahren

- Vorarbeitenproblematik: Wann wird ein Bieter zum Befangenen?
- Interessenkonflikte erkennen und dokumentieren
- Transparenz- und Dokumentationspflichten im Überblick
- Umgang mit fehlenden Marktlösungen – Alternativen und Plan B

Interessant für

- Mitarbeitende in öffentlichen Vergabestellen und Beschaffungsabteilungen auf Bundes-, Landes- und Gemeindeebene
- Juristen und Rechtsberater mit Schwerpunkt öffentliches Auftragswesen und Vergaberecht
- Compliance-Beauftragte und interne Revisorinnen in öffentlich-nahen Unternehmen und Sektorenauftraggebern
- Projektverantwortliche und technische Fachkräfte, die Leistungsbeschreibungen und Ausschreibungsunterlagen erstellen
- Berater und Anwälte, die öffentliche Auftraggeber oder Bieter in Vergabeverfahren begleiten

Referent*in



Mag. Alexandra Terzaki

International anerkannte Expertin für Vergabeberatung & -management

Termine & Optionen

DATUM	DAUER	ORT	FORMAT	PREIS
01.10.2026	1 Tag	Virtual Classroom	Online	€ 660,-
01.10.2026	1 Tag	Wien	Präsenz	€ 660,-
15.04.2027	1 Tag	Virtual Classroom	Online	€ 660,-
15.04.2027	1 Tag	Wien	Präsenz	€ 660,-

Preise exkl. MwSt.

Beratung & Buchung



Erwin Skenderi

+43 1 713 80 24-83 [bildungsmangement@ars.at](mailto:bildungsmanagement@ars.at)