



**WISSEN
MACHT
ERFOLG**

Internationale Geschäfte: Recht, Risiken & Verträge

Rechtliche Expertise für
internationale Geschäftserfolge

🔑 Darum lohnt sich der Kurs

Globales Geschäft & lokale Gesetze: Die Welt des internationalen Geschäfts ist voller rechtlicher Herausforderungen. In unserem Seminar lernen Sie, globale Handelsverträge sicher abzuschließen, Rechtsrisiken zu minimieren und rechtliche Stolperfallen zu umgehen.

Das nehmen Sie mit

In einer global vernetzten Geschäftswelt müssen Unternehmen nicht nur Märkte, sondern auch komplexe rechtliche Rahmenbedingungen sicher navigieren. Dieses Seminar bietet Ihnen einen umfassenden Überblick über das **internationale Wirtschaftsrecht** und vermittelt die notwendigen Kenntnisse, um rechtliche Risiken in **Vertragsverhandlungen** und im täglichen Geschäft effektiv zu managen.

Sie lernen, welche **rechtlichen Besonderheiten** bei internationalen Verträgen zu beachten sind, wie Sie Handelsgesetze, Wettbewerbsrecht und das UN-Kaufrecht (CISG) erfolgreich anwenden. Wir zeigen Ihnen, wie Sie Ihre Verträge rechtssicher gestalten, Risiken absichern und den Zahlungsfluss in globalen Geschäftsbeziehungen sicherstellen. Dabei geht es nicht nur um rechtliche Grundlagen, sondern auch um **praxisnahe Strategien**, um Lieferverzögerungen, Haftungsausschlüsse und Wettbewerbsbeschränkungen zu bewältigen.

Dieses Seminar richtet sich an Jurist*innen, Führungskräfte und Exportmanager*innen, die ihre **Vertrags- und Verhandlungskompetenz** im internationalen Umfeld erweitern möchten. Mit diesem Wissen sind Sie bestens vorbereitet, um globale Risiken zu minimieren und Ihr Unternehmen rechtlich sicher aufzustellen.

Ihr Programm im Überblick

- Besonderheiten der internationalen Verträge
 1. Unterschiedliches Rechtsverständnis und Rechtskreise
 2. Vertragsverhandlungen und -abschlüsse im internationalen Geschäft
 1. Angebot / Auftragsbestätigung oder doch ein eigener Vertrag?
 2. Welche Commercial Terms gehören ins Angebot?
 3. Richtige Verwendung Allgemeiner Geschäftsbedingungen
- Anwendbares Recht und Rechtswahl – der rechtliche Rahmen für Auslandsgeschäfte
 1. Recht im internationalen Geschäft – anwendbares Recht und Rechtswahl
 2. UN-Kaufrecht (CISG) – wann gilt es und was regelt es?
- Internationaler Handel
 1. Wesentliche Punkte der Vertragsgestaltung
 1. Die wichtigsten Punkte in Liefer- und Serviceverträgen

- 2. Verspätete Lieferung / Annahme
- 3. Haftungsausschluss und Gewährleistungsbeschränkungen
- 2. Risikomanagement und Risikoabsicherung / Zahlungen sicherstellen
- 3. Exportfinanzierung
- Wettbewerbsrecht und Handelshemmnisse
- Rechtsdurchsetzung
- 1. Gerichtszuständigkeit und Wahl des Gerichtsstands
- 2. Schiedsgerichte

Interessant für

- Führungskräfte im internationalen Geschäft
- Export- und Importmanager
- Unternehmer und Geschäftsführer
- Finanzexperten im internationalen Kontext
- Mittleres Management
- Unternehmensberater
- Projektmanager
- Prozessmanager

Referent*in



DDr. Manfred Adlmanseder

CFO und Experte für Internationales Wirtschafts- und Vertragsrecht

Termine & Optionen

DATUM	DAUER	ORT	FORMAT	PREIS
02.10.2025	1 Tag	Virtual Classroom	Online	€ 650,-
02.10.2025	1 Tag	Wien	Präsenz	€ 650,-

Preise exkl. MwSt.

Beratung & Buchung



Erwin Skenderi

☎ +43 1 713 80 24-83 ✉ bildungsmanagement@ars.at