



**WISSEN
MACHT
ERFOLG**

Grundlagen Immobilien-Marketing

Konzeption & Umsetzung anhand
erfolgreicher Praxisbeispiele

Das nehmen Sie mit

- Generelle Marketinginstrumente für Bekanntheit, Image, Angebot
- Spezielle Marketing-Methoden für Immobilien-Unternehmen
- Marktanalyse, Ziele, Positionierung und Strategieentwicklung als Basis für Wettbewerbsvorsprung / USP und Erfolg
- Marke, CI/CD für inhaltliche und optische Alleinstellung
- Klassische Werbeaktivitäten und Werbemittel: Inserate, Folder, Homepage; PR und Lobbying, etc.
- Online-Marketing: Website, Newsletter, Online-Plattformen, SEO, Social Media
- CRM, Events, PR und Lobbying als Basis für Image, Bekanntheit und Akquisition in Zielgruppen
- Vor-Ort-Betreuung, Verkaufsgespräch und Abschluss
- Besonderheiten des Immobilienmarktes und seine Auswirkungen auf die Vermarktung und Vermittlung von Immobilien
- Perspektiven für den österreichischen Immobilienmarkt
- Aktuelle Trends und Herausforderungen für die Immobilienvermittlung und -vermarktung

Ihr Programm im Überblick

Wissen und Erfahrung alleine reichen für eine erfolgreiche Maklertätigkeit nicht aus. Sie müssen von potentiellen Kunden auch gefunden und als idealer Partner für die Abwicklung von Kauf bzw. Verkauf wahrgenommen werden.

Lernen Sie, wie Sie Ihr Unternehmen mit professionellem Marketing ideal am Markt positionieren, werten Sie gleichzeitig Ihr Image auf und erweitern Sie Ihr Netzwerk. Unsere Experten bieten dazu eine gute Übersicht über den realen Wandel im Immobilien- und Bau-Markt sowie im Makler-Marketing. So erlangen Sie mehr Sicherheit bei Ihrer täglichen Arbeit und können „die richtigen“ Entscheidungen treffen.

Gewinnen Sie anhand zahlreicher Praxisbeispiele einen Einblick in die moderne Systematik des Immobilienmarketings und profitieren Sie von wertvollen Tipps und dem Erfahrungsaustausch mit Experten und Branchenkollegen.

Das Seminar dient auch ideal zur gezielten Vorbereitung auf die Befähigungsprüfung zum Immobilienmakler und Bauträger bei der WKO.

Interessant für

- Makler-Assistenten zertifiziert nach ONR 43001-1
- Immobilienberater zertifiziert nach ONR 43001-2
- Immobilienmakler sowie Bauträger mit mehrjähriger praktischer Erfahrung, zur Auffrischung der Grundlagen
- Personen, die zur Befähigungsprüfung für Immobilienverwalter, Immobilienmakler oder Bauträger antreten wollen und bereits Praxiserfahrung in der Branche haben

Referent*in



Dr. Alexander Scheuch

Geschäftsführer der RUSTLER Immobilientreuhand GmbH



Mag. Wolfgang Lusak

Koop- & Lobby-Coach für nachhaltige Innovationen

Termine & Optionen

DATUM	DAUER	ORT	FORMAT	PREIS
22.08.2025	0.5 Tage	Virtual Classroom	Online	€ 490,-
22.08.2025	0.5 Tage	Wien	Präsenz	€ 490,-

Beratung & Buchung



Wolfgang Fehr

+43 1 713 80 24-11 ✉ wolfgang.fehr@ars.at