



Wissen, das beflügelt.

Internationale Verträge erfolgreich gestalten

Rechtlich sichere
Vertragsgestaltung inkl.
Kommunikationstipps

🔔 Darum lohnt sich der Kurs

Internationale Verträge erfordern mehr als juristisches Wissen. Dieses Seminar verbindet rechtliche Grundlagen mit interkultureller Kommunikation und zeigt anhand konkreter Beispiele, wie Sie Verträge rechtssicher, effizient und praxisnah im internationalen Umfeld gestalten.

Das nehmen Sie mit

- Lernen Sie die entscheidenden wichtigsten rechtlichen und praktischen Grundlagen von internationalen Verträgen kennen
- Informieren Sie sich über die häufigsten Probleme bei der Verhandlung und Verfassung verschiedener Typen von internationalen Verträgen und lernen Sie deren Besonderheiten zu verstehen
- Erfahren Sie, wie Sie internationale Verträge korrekt verfassen, Fallen meistern und Schwierigkeiten erfolgreich meistern
- Sichern Sie sich so Ihren langfristigen Erfolg

Ihr Programm im Überblick

- Erfolgreiche und effiziente Verhandlung von Verträgen unter besonderer Berücksichtigung von interkultureller Kommunikation und Sprachproblemen bei internationalen Verträgen
- Allgemeines Vertragsrecht nach den wichtigsten Rechtssystemen
- Allgemeiner Rahmen für internationale Verträge
- EU-Wettbewerbsrecht und seine Bedeutung für bestimmte Verträge
- Die allgemeine Struktur von Verträgen und der vom Vertragstyp abhängige Inhalt
- Besonderheiten bei internationalen Verträgen
- Kontinentaleuropäische und angloamerikanische Praxis im Vergleich
- Anwendbares Recht und Rechtswahlklauseln
- Streitentscheidung: Gerichtsstands- und Schiedsvereinbarungen
- Erfolgreiche Gestaltung internationaler Verträge anhand von Beispielen
 - Kaufverträge
 - Werkverträge
 - Handelsvertreter- und Vertragshändlerverträge
 - Liefer- und Bezugsverträge
 - Technologietransfer- und Lizenzverträge
 - Unternehmen- und Anteilskaufverträge
 - Forschungs- und Entwicklungsverträge etc.

Interessant für

- Juristen
- Rechtsanwälte
- Notare
- Führungskräfte und Mitarbeiter in international tätigen Unternehmen bzw. von Import- und Exportabteilungen, die Verträge abschließen
- Rechtsabteilungen von Unternehmen aus Industrie & Handel
- Mitglieder von Verhandlungsteams, die internationale Verträge verhandeln

Referent*in



RA Dr. Veit Öhlberger M.Jur.

Rechtsanwalt für Internationales Vertrags- und Gesellschaftsrecht sowie M&A

Termine & Optionen

DATUM	DAUER	ORT	FORMAT	PREIS
24.06.2026-25.06.2026	2 Tage	Wien	Präsenz	€ 1.300,-
07.10.2026-08.10.2026	2 Tage	Wien	Präsenz	€ 1.300,-

Preise exkl. MwSt.

Beratung & Buchung



Jeffrey Müller-Büchse

+43 1 713 80 24-38 [✉ bildungsmanagement@ars.at](mailto:bildungsmanagement@ars.at)