



**WISSEN
MACHT
ERFOLG**

Webinar Innovationspartnersch aft gemäß BVerG

3. Teil der Webinar-Reihe
Innovative öffentliche
Beschaffung

Das nehmen Sie mit

Innovation beschleunigt den Alltag. Innovation prägt den technologischen Fortschritt. Innovation ist in Bereichen wie Umwelt und Forschung ein Hoffnungsträger. Mit anderen Worten: Innovation ist einer der treibenden Motoren unserer Zeit. Innovative Leistungen sind sowohl im Privatsektor als auch im öffentlichen Bereich gefragt. Das bringt uns zu der entscheidenden Frage: Wie werden innovative Leistungen richtig ausgeschrieben? Dieser Frage gehen die für diese Webinarreihe aufgrund ihrer Praxiserfahrung besonders ausgewählten Referenten nach.

Sie besprechen die Schwierigkeiten und Herausforderungen im Innovationseinkauf, klären die wichtigsten rechtlichen Rahmenbedingungen und definieren die Dos and Dont's rund um die Vergabe innovativer Leistungen. Anhand von Praxisbeispielen sehen Sie, wo die Fehler in der Ausschreibung lauern und wie diese vermieden werden können. Außerdem erhalten Sie hilfreiche Tipps für die Vertragsgestaltung. Sie sehen: Die Webinar-Reihe ist ein Allrounder.

Flexibilität ist uns wichtig. Für Einsteiger lohnt es sich, die gesamte Webinar-Reihe zum Vorteilspreis zu buchen. Für die Experten unter Ihnen besteht die Möglichkeit, die Webinare je nach Interessensschwerpunkt individuell zu buchen.

Fachliche Leitung der Webinarreihe: Mag. Jacqueline Kachlyr-Poppe

Einheit 1 - Innovation und geeignete Verfahrensarten:

- Grundlagen der innovativen öffentlichen Beschaffung
- Rechtliche Vorgaben & geeignete Verfahrensarten für den Innovationseinkauf
- Ausnahmetatbestände für Forschungs- & Entwicklungsaufträge
- „schlanke“ Verfahrensarten
 - Verhandlungsverfahren ohne vorherige Bekanntmachung aus technischen Gründen
 - Verhandlungsverfahren ohne vorherige Bekanntmachung aufgrund einer Ausschließlichkeit
 - Verhandlungsverfahren mit vorheriger Bekanntmachung

Einheit 2 - Wettbewerblicher Dialog:

- Vorteile des wettbewerblichen Dialogs
- Nachteile des wettbewerblichen Dialogs
- Ablauf des wettbewerblichen Dialogs
- Anwendungsbereich des wettbewerblichen Dialogs

Einheit 3 - Innovationspartnerschaft:

- Vorteile der Innovationspartnerschaft
- Nachteile der Innovationspartnerschaft
- Ablauf der Innovationspartnerschaft
- Anwendungsbereich der Innovationspartnerschaft

Einheit 4 - Innovationseinkauf Agiles Projektmanagement & Vertragsgestaltung:

- Grundlagen des agilen Projektmanagements und Vertragsgestaltung für den Innovationseinkauf

- Schwierigkeiten und Herausforderungen beim Innovationseinkauf
- Agilität im Projektmanagement
- agile Verfahrensarten
- agile Verträge, mit Fokus auf die Bereiche IT, Gesundheitsleistungen & Strategie
- Vertragliche Streitschlichtungsmöglichkeiten
- Nachträgliche Vertragsänderungen: Zulässigkeit und Grenzen

Ihr Programm im Überblick

Vorteile der Innovationspartnerschaft:

- Flexibilität des Auftraggebers durch Verhandlungsmöglichkeit
- Wahl des/der Innovationspartner im Vergabeverfahren
- Möglichkeit der Entwicklung und Beschaffung einer Leistung, die bislang am Markt nicht verfügbar ist

Nachteile der Innovationspartnerschaft:

- wenig Judikatur zu dieser Verfahrensart
- längere Verfahrensdauer
- Herausforderungen bei Vertragsgestaltung und Definition der Zuschlagskriterien

Ablauf der Innovationspartnerschaft:

- Auftragsbekanntmachung & Teilnahmephase
- Verhandlungs- & Angebotsphase
- Entwicklungsphase & Erwerbsphase

Anwendungsbereich der Innovationspartnerschaft:

- bei innovativen Leistungen, insb im health-care Bereich und im Technologie-Bereich
- Abgrenzung zum wettbewerblichen Dialog?

Interessant für

- Vertreter öffentlicher Auftraggeber & Sektorenauftraggeber
- Juristen, Rechtsanwälte, Rechtsanwaltsanwärter
- Mitarbeiter in Rechts-/Einkaufs-/Vertriebsabteilungen
- Projektmanagement-Unternehmen, Architekten, sonstige beratende Unternehmen

Referent*in



Mag. Gregor Stickler
Vergaberechts-Experte

Termine & Optionen

DATUM	DAUER	ORT	FORMAT	PREIS
15.10.2024	1.5 Stunde	Virtual Classroom	Online	€ 130,-

Beratung & Buchung



Erwin Skenderi

+43 1 713 80 24-83 ✉ erwin.skenderi@ars.at