



**WISSEN  
MACHT  
ERFOLG**

# Allgemeine Geschäftsbedingungen – Rechtliche Grundlagen

AGB im B2B und B2C  
rechtskonform gestalten

## Das nehmen Sie mit

- Ein schneller Klick und sie sind akzeptiert: die Allgemeine Geschäftsbedingungen – gemein bekannt als AGB. Oft wird das berühmte berüchtigte Kleingedruckte nur schnell überlesen, dabei sind die AGB im Berufsalltag von Konsumenten und Unternehmen allgegenwärtig. Dem Thema sollte allerdings besondere Aufmerksamkeit geschenkt werden, um unwirksame AGB-Klauseln und unliebsame Folgen für alle Beteiligten zu vermeiden. Informieren Sie sich deswegen, wie Sie AGB-Klauseln unter Berücksichtigung der aktuellen Judikatur sorgfältig gestalten. Dabei wird insbesondere auf die Unterschiede im B2C- und B2B- Geschäft eingegangen.

## Ihr Programm im Überblick

### AGB im B2C-Bereich

- Grundlagen
  - AGB / Vertragsformblätter | Verbrauchervertrag („B2C“)
  - Unzulässige Vertragsbestandteile nach § 6 Abs 1 KSchG | Unzulässige Vertragsbestandteile nach § 6 Abs 2 KSchG
  - Gröbliche Benachteiligung – § 879 Abs 3 ABGB | Überraschende Klauseln – § 864a ABGB
  - Transparenzgebot – § 6 Abs 3 KSchG
- Aktuelle Judikatur
- Aktuelle Themen
  - Vertragsänderung durch Erklärungsfiktion (allgemein bei Banken, EVU, Telekommunikationsunternehmen)
  - Judikaturwende zu § 879 Abs 3 ABGB betreffend Bearbeitungsgebühren
  - Laufzeitunabhängige Kreditkosten

### AGB im B2B-Bereich

- Geltungsgrundlage von AGB
  - AGB auf Angeboten, Lieferscheinen und Rechnungen | AGB in der ständigen Geschäftsbeziehung
  - Einkaufsbedingungen versus Lieferbedingungen | Abwehrklauseln | Kollision von widersprüchlichen AGB
- Die praktischen Hürden der Rechtsprechung
  - Geltungskontrolle und aktuelle Beispiele der Rechtsprechung
  - Inhaltskontrolle und aktuelle Beispiele der Rechtsprechung | Auswirkungen des Transparenzgebots auf B2B
- Praktisch relevante Inhalte von AGB
  - Haftungsausschlüsse | Zahlungsbedingungen
  - Lieferbedingungen und Gefahrtragungsregelung – Streitregelung / Gerichtsstandsvereinbarung
- Strategisch richtige Anwendung von AGB

## Interessant für

- Rechtsanwälte | Notare
- Mitarbeiter von Rechtsabteilungen und Verbraucherschutzorganisationen
- Unternehmensjuristen
- Geschäftsführer | Vertriebsmitarbeiter

## Referent\*in



**RA Dr. Stefan Langer**

Partner der Kosesnik-Wehrle & Langer Rechtsanwälte KG



**Mag. Simone Petsche-Demmel**

Spezialistin für Vertragsrecht, Streitlösungen und Prozessführung

## Termine & Optionen

DATUM	DAUER	ORT	FORMAT	PREIS
13.05.2025	1 Tag	Virtual Classroom	Online	€ 690,-
13.05.2025	1 Tag	Wien	Präsenz	€ 690,-

## Beratung & Buchung



**Jeffrey Müller-Büchse**

☎ +43 1 713 80 24-38 ✉ jeffrey.mueller-buechse@ars.at