



**WISSEN
MACHT
ERFOLG**

Vergaberecht für Baufträge

Bauleistungen erfolgreich
ausschreiben & anbieten

Das nehmen Sie mit

Wir schaffen das, für eine erfolgreiche Abwicklung von Auftragsvergaben, nötige Bewusstsein bei allen Akteuren auf Auftraggeber- und Bieterseite, dass das Vergaberecht an beide Seiten echte Herausforderungen stellt (schon kleinste stilistische Formalfehler können zu einem Ausscheiden von Angeboten führen!). Verschaffen Sie sich ein wechselseitiges Verständnis, um im Interesse aller Beteiligten eine möglichst friktionsfreie Anwendung des BVergG zu gewährleisten. Holen Sie sich praktische Hintergrundinformationen, um typische Fehler bereits im Vorfeld zu erkennen und zu vermeiden.

Ihr Programm im Überblick

- Ausschreibung von Bauleistungen
 - Änderungen durch das BVergG 2018 für Bauvergaben
 - Anforderungen an die Verfahrensabwicklung
 - Abgrenzung von Einzel- und GU-Ausschreibung
 - Konstruktive vs. funktionale Ausschreibung
 - ÖNORMen-Bindung vs. Vertragsfreiheit des Auftraggebers
 - Eventual- & Aufschlagspositionen richtig verwenden
- Die Prüfung der Angebote und Anforderungen an die Ausschreibung
 - Anforderungen an die Ausschreibung zur Sicherung mangelfreier Angebote
 - Vergaberechtliche und betriebswirtschaftliche Anforderungen an die Ausschreibung
 - Fehler in der Ausschreibung und deren Auswirkungen auf Angebot und Angebotsprüfung
 - Angebots- und Preisprüfung
 - Preisprüfung nach §137 BVergG 2018
 - Methoden der Preisprüfung und ihre Aussagekraft
 - Was ist ein angemessener Preis?
 - Prüfung des Personalpreises anhand des K3-Blattes
 - Vertiefte Angebotsprüfung - Die Aufklärung eines auffälligen Preises
 - Ausscheiden eines Angebotes wegen nicht plausibler Zusammensetzung des Preises
 - Beispiele und Diskussion
- Bauabwicklung aus der Sicht des Bauherrn
 - Fehler in der Ausschreibung mit Auswirkung auf die Ausführung
 - Mehrkostenforderungen vermeiden
 - Behandlung unvermeidbarer Mehrkostenforderungen
 - Rechtliche Baudokumentation für den Bauherrn
 - Nutzen und Risiken von standardisierten Ausschreibungsunterlagen
- Vollziehung des Bauvertrages durch das Bauunternehmen

- Unklarheiten in Ausschreibungen und unzulässige Vertragsbestimmungen
- Vorvertragliche Prüfpflichten und Aufklärungsgespräch
- Risiken des Auftragnehmers bei der Vergabe und Ausführung
- Richtige Anmeldung und Durchsetzung von Mehrkostenforderungen
- Rechtliche Baudokumentation

Interessant für

- Öffentliche Auftraggeber und Auftragnehmer
- Sektorenauftraggeber
- Bauabteilungen, Baudirektionen
- Bauunternehmen des Bauhauptgewerbes & Baunebengewerbes
- Architekten, Ingenieurkonsulenten, ÖBA
- Rechtsanwälte (Schwerpunkt Bau & Vergabe)
- Rechtsabteilungen, Einkauf, Beschaffung (Bundes-, Landes- und Gemeindeebene)
- Geschäftsführung, Führungskräfte
- Vertrieb, Einkauf- und Controllingabteilungen

Referent*in



RA Dr. Wolfgang Berger

Rechtsanwalt bei bpv Hügel Rechtsanwälte GmbH



RA Dr. Ralf D. Pock

Rechtsanwalt im Bereich Vergaberecht



Mag. Wolfgang Hussian

Leiter der Rechtsabteilung eines österreichischen Baukonzerns



Bmstr. DI Christian Schinko

Geschäftsführender Gesellschafter der Bauwirtschaftliche Beratung GmbH

Termine & Optionen

DATUM	DAUER	ORT	FORMAT	PREIS
06.11.2024	1 Tag	Virtual Classroom	Online	€ 610,-
06.11.2024	1 Tag	Wien	Präsenz	€ 610,-
25.04.2025	1 Tag	Virtual Classroom	Online	€ 610,-
25.04.2025	1 Tag	Wien	Präsenz	€ 610,-
14.11.2025	1 Tag	Virtual Classroom	Online	€ 610,-
14.11.2025	1 Tag	Wien	Präsenz	€ 610,-

Beratung & Buchung



Erwin Skenderi

+43 1 713 80 24-83 ✉ erwin.skenderi@ars.at